



# PRECIOS DE TRANSFERENCIA

**Nuestros  
servicios**

**txpricing**

Febrero 2025

## Acerca de nosotros

Txpricing se fundó con la misión de ofrecer servicios de Precios de Transferencia de primer nivel, combinando calidad y tarifas competitivas. Nos especializamos en brindar soluciones personalizadas que aseguran el cumplimiento normativo de nuestros clientes.

Mariana aporta más de 18 años de experiencia en consultoría especializada en precios de transferencia, consolidada a lo largo de su trayectoria en KPMG. Es economista graduada de la Universidad del Pacífico y cuenta con un MBA del IE Business School. Además, ha perfeccionado su expertise a través de especializaciones en pricing en MIT Sloan y en valorización financiera en NYU Stern.

Miembro activo de la International Fiscal Association (IFA), Mariana combina su profundo conocimiento técnico con una visión estratégica que se refleja en soluciones personalizadas para sus clientes. Su excelencia en el campo ha sido reconocida internacionalmente, destacándose como "Excellent" en el Ranking Leaders League de Asesores de Precios de Transferencia.



**Mariana Huertas del Pino**  
Fundadora Txpricing

# Asesoría en el cumplimiento de obligaciones formales (Reporte Local y Reporte Maestro)

La documentación de precios de transferencia presentada a través de las Declaraciones Juradas Informativas Reporte Local y Reporte Maestro, constituye la primera línea de defensa de las compañías ante posibles fiscalizaciones de Precios de Transferencia. Por ello, es crucial contar con una documentación adecuada de las transacciones intragrupo.

## Alcance del servicio

Nuestro objetivo es elaborar la documentación de precios de transferencia adecuada que permita a la compañía cumplir con la presentación oportuna de sus Declaraciones de Precios de Transferencia: DJI Reporte Local y DJI Reporte Maestro

Nuestro análisis será realizado en concordancia con la norma peruana de Precios de Transferencia. Adicionalmente, tendremos en cuenta a lo señalado en los lineamientos de precios de transferencia de la OCDE, como fuente de interpretación de nuestra norma.

Mantenemos los más altos estándares de calidad en todos nuestros servicios, utilizando herramientas líderes en el mercado, como la base de datos de S&P – Capital IQ ©, para garantizar resultados precisos y confiables.

## Entregables

Los entregables serán:

### DJI Reporte Local:

- DJI Reporte Local parcial:
  - Anexo I: FV3560 completo
- DJI Reporte Local completa:
  - Anexo II: FV3560 completo y archivos Zip listos para ser presentados
  - Anexo III: Archivo en formato PDF conteniendo el Reporte Local
  - Anexo IV: Archivo XLS conteniendo los papeles de trabajo.

### DJI Reporte Maestro:

- Informe con el Reporte Maestro
- Memorándum de revisión del Reporte Maestro elaborado por la matriz versus lo requerido por la norma peruana.

Como parte del servicio nos encargaremos de realizar la presentación de las Declaraciones.

## Planificación de Precios de Transferencia: Estimación de valor de mercado

En un contexto donde las fiscalizaciones de precios de transferencia son cada vez más frecuentes, es crucial diseñar desde el inicio políticas sólidas de Precios de Transferencia que consideren las funciones desempeñadas por las partes, los riesgos asumidos y los activos aportados por cada una, tal como lo harían dos terceros independientes. Establecer una política de Precios de Transferencia permite a las empresas cumplir con la norma peruana de Precios de Transferencia minimizando riesgos fiscales.

### Alcance del servicio

Nuestro objetivo es realizar la planificación de Precios de Transferencia antes de que se lleve a cabo la operación entre las partes vinculadas. Para lograrlo, llevaremos a cabo las siguientes actividades:

- Evaluación de funciones, activos y riesgos de las partes
- Diseño de la política de precios
- Estimación de valor de mercado a partir de *benchmarks* elaborados con información pública de empresas comparables y/o otras referencias de precios pactados entre terceros.

Nuestro análisis será realizado en concordancia con la norma peruana de Precios de Transferencia, Adicionalmente, tendremos en cuenta a lo señalado en los lineamientos de precios de transferencia de la OCDE, como fuente de interpretación de nuestra norma.

### Entregables

Los entregables serán:

- Estudio de Planificación de Precios de Transferencia

## Test de Beneficio y File de defensa

En caso de una fiscalización, si la Administración Tributaria determina que la compañía no ha cumplido con los requisitos para la deducibilidad de los gastos por servicios intragrupo recibidos, la compañía se enfrenta a los siguientes riesgos:

- Reparo del monto del servicio
- Determinación del IR omitido, aplicación de intereses, multas
- Posibilidad que los mismos ajustes se apliquen a otros ejercicios fiscales que no han prescrito.

### Alcance del servicio

Nuestro objetivo es realizar un análisis detallado del Test de Beneficio y brindar asesoría sobre la documentación de soporte necesaria para que la compañía esté completamente preparada ante una posible fiscalización.

El análisis del Test de Beneficio incluye las siguientes actividades:

- Revisión del aporte del servicio en la cadena de valor de la compañía
- Determinación de si los servicios intragrupo proporcionan valor económico o comercial para la empresa que recibe el servicio
- Análisis y revisión de la necesidad del servicio, relevancia del servicio, actividades duplicadas, perspectiva de negocio, actividades de accionistas entre otros aspectos.

### Entregables

Los entregables serán:

- Informe técnico con el análisis del Test de Beneficio
- Checklist con el detalle de la información con la que deberá contar la compañía para soportar la deducibilidad del servicio, el cual ha sido elaborado en base a nuestra experiencia en fiscalizaciones.

## Valorización financiera

En cumplimiento de lo dispuesto en el numeral 7 del inciso e) del artículo 32-A de la Ley del Impuesto a la Renta, ofrecemos servicios de valorización de acciones para operaciones realizadas entre partes vinculadas, asegurando el cumplimiento normativo y la correcta aplicación de los métodos de valoración más adecuados.

Para determinar el valor de una empresa, utilizamos alguno de estos tres enfoques:

- **Enfoque de Ingresos (Flujo de Caja Descontado - FCD)**

Este método proyecta los flujos de caja futuros que generará la empresa y los descuenta al presente utilizando una tasa de descuento que refleja el costo del capital y el riesgo inherente.

- **Enfoque de Mercado (Múltiplos Comparables)**

Se basa en la comparación con empresas similares que hayan sido objeto de transacciones en el mercado. Se utilizan múltiplos financieros, como el EV/EBITDA para estimar el valor de la empresa de manera objetiva y alineada con tendencias de mercado.

- **Enfoque Basado en Activos (Valor de Participación Patrimonial)**

Evalúa el valor de la empresa a partir de la diferencia entre sus activos y pasivos ajustados. Es particularmente relevante para empresas con activos tangibles significativos o en situaciones de liquidación.

### Alcance del servicio

Nuestro objetivo es elaborar la valorización que refleje la realidad económica de la empresa y las mejores prácticas de valoración financiera, permitiendo una toma de decisiones informada.

### Entregables

Nuestro entregable será un informe técnico detallado, que incluye:

- Descripción del método de valoración utilizado.
- Análisis de la industria y del entorno económico.
- Proyecciones financieras y principales supuestos.
- Estimación de la tasa de descuento y análisis de sensibilidad.
- Conclusiones y recomendación del rango de valor de la empresa.

# CONTÁCTANOS



503-9088 / 937-046572



[www.txpricing.com](http://www.txpricing.com)



[mariana@txpricing.com](mailto:mariana@txpricing.com)



Av. Ernesto Diez Canseco N°333  
Oficina B, Miraflores